

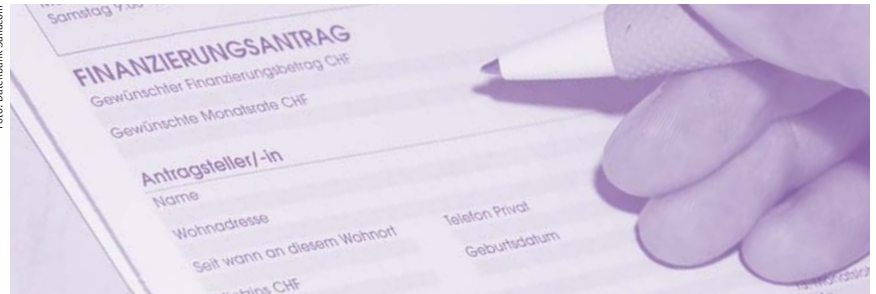
Behandlungskredite für Patienten

Bezahlung garantiert

Optimale Behandlungs-Lösungen können sich nicht alle Patienten leisten. Müssen sie in solchen Fällen mit einem Provisorium vorlieb nehmen – oder sollen die Zahnärztin und der Zahnarzt das Risiko eines Zahlungsausfalls tragen? Eine neue Behandlungsfinanzierung soll helfen, Liquiditäts-Engpässe zu überbrücken.

Kosten für medizinische Leistungen sind für Patientinnen und Patienten nicht immer planbar. Oft stehen – gewollt oder ungewollt – grössere Behandlungen an. Wer dann nicht über genügend flüssige Mittel verfügt, muss mit einer provisorischen, unbefriedigenden Lösung vorlieb nehmen... oder hält nach kostengünstigeren Alternativen Ausschau.

Foto: Datenbank Sanacom



Provisorium oder Kredit?

Patienten sind preissensibler geworden, die Zahnärztinnen und Zahnärzte stehen vermehrt unter Konkurrenz- und Preisdruck. Was tun, wenn Patienten optimale Lösungen wünschen, die auch finanziell tragbar sind, und wenn er oder sie im Moment nicht über genügend flüssige Mittel verfügt?

Ein Provisorium ist in vielen Fällen eine unbefriedigende Lösung – langfristig meist auch in finanzieller Hinsicht. Bis anhin gewähren viele Zahnärzte Ratenzahlungen (meist ohne vorherige Bonitätsprüfung), dann jedoch nehmen sie das Risiko eines Zahlungsausfalls in Kauf. Doch das muss nicht sein.

Gut zu wissen

In Kooperation mit einer Grossbank wurde kürzlich eine auf Zahnarztpraxen abgestimmte Finanzierungslösung vorgestellt, bei der dieses Risiko entfällt. Das Prozedere gestaltet sich sowohl für die Praxis als auch für Patienten unkompliziert: Der Zahnarzt erstellt einen Kostenvoranschlag und überreicht dem Patienten die entsprechende Broschüre. Der Patient entscheidet sich für eine bestimmte Laufzeit und Ratenhöhe und schickt den Antrag per Post oder via Internet der Bank. Diese überprüft innerhalb von 24 Stunden, ob der gewünschte Kredit für den Patienten tragbar

ist. Fällt die Prüfung positiv aus, erhält der Zahnarzt – in der Regel noch vor Behandlungsbeginn – die Gesamtsumme direkt auf sein Konto überwiesen.

Vorteile für den Zahnarzt

- vollständige Bezahlung bereits vor der Behandlung
- keine Kosten, Kommissionen oder Gebühren
- keinerlei administrativer Aufwand
- schneller Finanzierungsentscheid innert 24 Stunden
- kostenlose Bonitätsprüfung
- sofortige Übernahme des Debitorenrisikos durch die Bank
- vollständige Abwicklung zwischen Patient und Finanzierungspartner
- keine Verpflichtungen des Arztes gegenüber der Bank

Transparenz für die Patienten

Alle für die Patienten wichtigen Informationen stehen in der Broschüre und sind via www.medipartner.ch abrufbar; dazu gehören:

- frei wählbare Ratenhöhe und Laufzeit (max. 60 Monate)
- Anpassen der Ratenhöhe bei Bedarf

■ Rückzahlung kann jederzeit vollständig oder teilweise erfolgen

■ Restschulderlass im Todesfall

Der Zinssatz ist für die gesamte Laufzeit garantiert; mit 11,9% entspricht er den marktüblichen Konditionen für solche Kredite.

Win-Win

Sowohl für den Zahnarzt als auch für den Patienten ergibt sich eine vollkommen neue Situation. Der Zahnarzt kann nun bei Patienten, die sonst vielleicht ins Ausland «abgewandert» wären, risikolos vorfinanzierte Behandlungen ausführen. Somit ist es für ihn möglich, den Patienten auch finanziell entgegenzukommen: für beide Seiten eine klassische Win-Win-Situation. ■

Jürg Lendenmann

Informationen:

MediAccess AG
Hofstr. 10, 8808 Pfäffikon SZ
Tel. 0800 500 300
info@mediaccess.ch
www.mediaccess.ch

Für die perfekte Reinigung Ihrer Dritten... Kukident 2-Phasen Tabs.